

**ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ****А.З. ОНОФРЕЙ***Кафедра общей экономики и международных экономических отношений*

Conform diferitelor forme de relații economice dintre întreprinderi în țară, este descrisă crearea persoanelor juridice sub formă de grupuri – asociații de producție și financiare (bănci, fonduri de investiții și altele), incluzând firme de producție și comercializare, acestea unindu-și, în totalitate sau în parte, activele materiale sau nemateriale cu scop de integrare economică și/sau tehnologică, de realizare a proiectelor și programelor investiționale, sporind astfel concurența.

In order for several forms of economic relationships among enterprises in the country it is proposed and profoundly described the creation of production and financial groups-associations juridical person, financial (bank, investment found and others) yielding and trade firms, lying in whole or particularly its material or non-material assets with the aim of economic and technological integration, investments and others projects and programs, increasing competition.

Страны Восточной Европы, куда входит и Молдова, накапливают опыт создания общего правового поля экономической, технологической и социальной деятельности: это обусловлено формированием группой стран Таможенного союза. В настоящее время идет процесс подготовки присоединения к единому европейскому рынку. На этой стадии меры согласования политики и унификации хозяйственных правил коснулись главным образом внешнеэкономической и таможенной сфер. Решение этих задач открывает дорогу к реализации согласованного подхода к более глубоким и сложным проблемам экономического законодательства и хозяйственной практики, касающихся налогообложения, уголовной и бюджетной политики, валютного регулирования, функционирования финансово-кредитных учреждений, залоговых, страховых, инвестиционных систем, миграции рабочей силы и т.п.

Эффективный таможенный и платежно-расчетный союз создает условия для взаимовыгодных двухсторонних связей между фирмами, которые, в свою очередь, служат основой развития реальной экономической интеграции, требующей создания общего рынка и экономического союза. Поскольку большая часть предприятий в странах СНГ приватизирована, государство должно содействовать налаживанию прямых связей не административными, а экономическими методами, выступая в качестве финансового гаранта наиболее важных инвестиционных проектов. К числу организационных форм устойчивых прямых связей можно отнести долгосрочные контракты, консорциумы, простые товарищества, альянсы, совместные предприятия (СП).

Высшей формой развития связей между хозяйственными субъектами, по нашему мнению, должны стать финансово-промышленные группы-ассоциации юридических лиц, включающие финансовые (банк, инвестиционный фонд и т.д.), производственные и торговые фирмы, объединяющие полностью или частично свои материальные и нематериальные активы на основе договора с целью технологической и (или) экономической интеграции, реализации инвестиционных и других проектов и программ повышения конкурентоспособности.

К числу главных преимуществ финансово-промышленных групп относится, прежде всего, возможность избежать НДС, а также таможенных пошлин на продукцию (материалы, полуфабрикаты, детали, узлы, научно-технические разработки), которые перемещаются внутри финансово-промышленных групп в процессе создания конечной продукции.

Инициатором создания национальной и международных финансово-промышленных групп, по нашему мнению, должны выступать крупные банки, организующие договор заинтересованных участников либо приобретение акций на бирже и внебиржевом рынке, инвестиционном конкурсе, аукционе. В случае если в финансово-промышленные группы входят государственные предприятия, заключаются межправительственные соглашения. Могут быть финансово-промышленные группы с полным, постоянным и ассоциированным, временным участием, вертикальные (от сырья до конечной продукции) и горизонтальные (многоотраслевые и многопрофильные).

Для реализации преимуществ финансово-промышленных групп необходимо создание информационно-вычислительного центра с единой базой данных и общего финансово-расчетного центра, который учитывал бы и объединял все ресурсы финансово-промышленной группы, непрерывно контролирует их движение и использование, производственные связи участников финансово-промышленных групп, конкурентные позиции товаров.

Основными принципами формирования финансово-промышленных групп как организационно-правовой основы экономической интеграции могут быть следующие:

- Поддержка финансово-промышленных групп не только в сырьевых отраслях, но и в авиационной, автомобильной, судостроительной, электронной, электротехнической, машиностроительной и других наукоёмких отраслях.

- Антимонопольная политика не должна препятствовать созданию вертикально интегрированных финансово-промышленных групп с полным циклом – от добычи или выращивания сырья до реализации конечной продукции (нефтепродуктов, одежды, обуви и т.д.), поскольку лишь в этом случае обеспечивается самофинансирование воспроизводственного комплекса и реальная экономия на производственных издержках, налогах и пошлинах.

- Международные финансово-промышленные группы наиболее эффективны, если создаются на основе добровольной кооперации фирм, создания консорциумов, соглашений о стабилизации цен на взаимные поставки, тарифов, экспортных картелей, координирующих сбыт товаров в третьих странах.

- Партнеры должны быть уверены в равной выгодности финансово-промышленных групп для всех её участников. Поэтому целесообразно (после соглашения о соблюдении коммерческой тайны) представлять данные об издержках и экономических результатах реализации взаимопоставляемых товаров, согласовывать цены, порядок распределения дополнительной прибыли, формирования общих фондов финансово-промышленных групп и финансирования совместных проектов.

- Первоначально управление финансово-промышленной группой может осуществляться на основе перекрёстного владения акциями, и лишь затем, по общему согласованию, создаётся управляющая компания или холдинговый центр в одной из стран.

#### **Литература:**

1. Закон Республики Молдова «О предпринимательстве и предприятиях». - Кишинев, 1992.
2. Балашов Ю.К. Интеграционные процессы и развитие трудовых ресурсов в рыночной экономике // Труд за рубежом. - 1995. - №1.
3. Бляхман Л.С., Кротов М.И. Структурные реформации и экономическая интеграция: опыт и проблемы СНГ. - СПб: Изд-во СПбУ, 1996.
4. Рынок труда и социальная политика в Центральной и Восточной Европе // Под ред. Барра Н. - Москва: ИКИ, ДНС, 1997.
5. Хрищев Е.И. Экономическая стратегия малых стран в условиях глобализации. - Кишинев, 2002.
6. Онофрей А.З. Предпосылки интеграции рынка труда Молдовы в Европейский Союз. - Комрат, КГУ, 2004.

*Prezentat la 07.02.2007*